

# 25 неочевидных техник быстрого увеличения интернет-продаж

Владимир Хомиченко

**НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:**

1. Дипломы, курсовые, чертежи...
2. Диссертации и научные работы.
3. Школьные задания.

Онлайн-консультации.

ЛЮБАЯ тематика,  
в том числе ТЕХНИКА.

Приглашаем авторов.

**УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ, ДИССЕРТАЦИИ:**

полные тексты в электронной библиотеке

[www.учебники.информ2000.рф](http://www.учебники.информ2000.рф).

# Зачем я говорю на эту тему?

Я уже более 2-х лет занимаюсь созданием сайтов  
и интернет-магазинов

И понял что 99% из них

**Плохо продают!**

И мало кто знает как увеличить свои  
интернет-продажи!

# Мое быстрое решение

## **25 неочевидных техник быстрого увеличения интернет-продаж**

# Владимир Хомиченко

- *Мне 25 лет.*
- *Интернет-продажами занимаюсь уже более года*
- *Профессионально занимаюсь созданием сайтов*
- *Автор 4 видео-курсов и сотни статей и видео-уроков*



# 1 техника

Используйте параллельно все возможные способы продвижения

- *Эффективная реклама*
- *Партнерства (бартер или %)*
- *Собственные ресурсы*
- *Бесплатные и партизанские способы продвижения*

## 2 техника

Определите какие цели Вашего сайта и пропишите их в сервисах аналитики

*(Яндекс. Метрика, Google Analytics)*

## 3 техника

Не дайте клиенту уйти сразу же.

1. На какую страницу он попал?
2. Как долго эта страница грузится?
3. Когда он туда попал?

## 4 техника

# Не усложняйте клиенту процесс покупки у Вас

1. Неверно вбиты характеристики товара
2. Много шагов заказа
3. Нужно вбивать сомнительные данные
4. Капча не пропускает
5. Непонятно где в форме ошибка и все стирается
6. И др.



## 5 техника

# Усиливаем предложение!

*(Заставить сделать покупку здесь и сейчас)*

- Принцип ОДП
- И др.

## 6 техника

# Социальные доказательства для магазина

- Плагины групп соц. сетей (Топовые)
- Бренды клиентов на видном месте
- Заказ по телефону круглосуточно
- 8 800
- И др.

## 7 техника

# Приложение на iPhone и Android

25% заходов с мобильных устройств

А покупок 0%

## 8 техника

# ОТВЕТИТЬ НА ВОЗМОЖНЫЕ ВОПРОСЫ!

*(подключить онлайн-консультанта)*

## 9 техника

# Сделать предложения для 5 типов клиентов

1. Халявщики
2. Ищут самое дешевое
3. Ищут оптимальные по «Цена-качество»
4. Им нужно максимально быстро
5. Покупают только самое лучшее и дорогое

# 10 техника

Узнайте почему люди не покупают  
и уходят с сайта  
(Скрипт StopExit)

# 11 техника

**Обеспечиваем большую конверсию  
вне интернет-магазина!**

# 12 техника

## Увеличьте средний чек покупок!

- Продать больше единиц того же товара
- Продать сопутствующие товары
- Продать более дорогой товар
- И др.



13 техника

Делайте

«Скидку дня»

Спец-предложения

Распродажи

Выделяйте «Хиты-продаж»

## 14 техника

Делайте допродажи в корзине  
И при выходе из сайта

*(персональные рекомендации)*

# 15 техника

**Сделайте игровую мотивацию к  
увеличению среднего чека**

# 16 техника

## Предлагайте дополните сервисы и услуги

1. Кастомизация (цвет, размер и тд. под клиента)
2. Доплата за срочность
3. Доставка
4. Сборка, установка
5. Консультирование
6. Сервисное обслуживание
7. Купить в кредит (больше влияет на конверсию)
8. Возможность возврата в магазин по любой причине
9. Тестирование
10. Упаковка

## 17 техника

**Способов оплаты и  
доставки должно быть  
максимально много  
(более 3-х)**

## 18 техника

Утвердите сумму покупки  
при которой доставка будет  
бесплатной  
(или другая опция)

## 19 техника

**Отвечайте на заявку клиента в  
течении первых 1-3 мин.**

## 20 техника

**Собирайте контакты людей  
которым интересна тема,  
того что Вы продаете**



## 21 техника

# Создайте причину клиенту вернуться снова

- **Накопительная система**
  - При достижении какого-то порога покупок – ценный подарок или большая скидка
  - Небольшой % с любой покупки падает на бонусный счет
- **Купон со скидкой на след. Покупку**
- **Подарок в честь дня рождения**

## 22 техника

**Сегментируйте клиентов и  
делайте индивидуальные  
предложения**

## 23 техника

**Объявите подарок за определённое  
количество приведенных на сайт  
друзей**

## 24 техника

# Интегрируйте свой сайт с соц. сетями

- Социальные кнопки (социальный замок)
- Социальные комментарии

# 25 техника

## Сделать что-то ВАУ!

# Что-бы о Вас начали говорить

# Внедрив эти техники

# Ваши интернет-продажи очень быстро пойдут вверх!

# **Спец. предложение**

**для тех кто хочет увидеть  
всю картину!**

# Пяти-часовой онлайн-семинар

Секреты больших  
интернет-продаж.

Как увеличить прибыль в 10 раз!

<http://www.homichenko.ru/inetsales/>



# Вы узнаете:

- Как увеличить чистую прибыль с 5000 руб. до 52 000 руб. (разберем конкретный пример)
- Узнаете формулу увеличения интернет-продаж
- Узнаете о всех показателях и методах их увеличения
- Узнаете много работающих методик, которые не были разобраны здесь
- Разберем примеры ТОП-овых интернет-магазинов и Вы поймете почему они устроены именно так
- И мн. другое

## Дата и время

15 июня (Суббота)

В 14.00 начало

И до 19.00-21.00

**5-7 часов!**

# СКОЛЬКО СТОИТ?

Для всех

~~2900 руб.~~

Для слушателей этого вебинара

-50%

**1450 руб.**

Узнайте стоимость написания студенческой работы на заказ  
<http://учебники.информ2000.рф/napisat-diplom.shtml>



Вернуться в каталог учебников  
<http://учебники.информ2000.рф/учебники.shtml>

- Будет запись
- Можно будет задать вопросы
- Раздаточные материалы будут
- Позже в записи – будет дороже

# Ценность семинара:

**Я покажу технологию  
увеличения интернет-продаж в  
10 раз!**

**И Вы с легкостью сможете  
вернуть инвестицию  
уже за 1 неделю!**

**Узнайте,  
как увеличить свои  
интернет-продажи раньше,  
чем об этом узнают Ваши  
конкуренты!**

<http://www.homichenko.ru/inetsales/>

# Спасибо за внимание!

## Можете задать свои вопросы!

**НАПИСАНИЕ на ЗАКАЗ:**

1. Дипломы, курсовые, чертежи...
2. Диссертации и научные работы.
3. Школьные задания.

Онлайн-консультации.

ЛЮБАЯ тематика,  
в том числе ТЕХНИКА.

Приглашаем авторов.

**УЧЕБНИКИ, ДИПЛОМЫ, ДИССЕРТАЦИИ:**

полные тексты в электронной библиотеке

[www.учебники.информ2000.рф](http://www.учебники.информ2000.рф).